

**УДК 341.1**  
**МРНТИ 12.00.10**

*Маденова Замира<sup>1</sup>*

*<sup>1</sup>Магистрант 2-курса, специальность «Международное право», Институт Сорбонна –  
Казахстан при КазНПУ им.Абая*

## **МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА МЕЖДУ ЕЭК И РАЗВИВАЮЩИМИСЯ СТРАНАМИ**

### *Аннотация*

В данной статье рассматриваются международные акты и декларации в сфере экономики, образовании и торговли. Автор утверждает, в современном мире особенно актуальным является соблюдение основных принципов международного экономического права, среди них выделяя специальные принципы международного экономического права, как неотъемлемый суверенитет государств над национальными богатствами и ресурсами, - свобода выбора формы организации внешнеэкономических связей и др.

Автором выделяется, что в сфере международного экономического сотрудничества отсутствуют многосторонние (универсальные) договоры, которые создавали бы общую правовую основу для развития такого сотрудничества. Общие положения, принципы экономического сотрудничества сформулированы лишь в многочисленных резолюциях и решениях международных организаций и конференций.

**Ключевые слова:** международное экономическое право, Всемирный банк, Всемирная торговая организация, Бреттон – Вудская система, Валютно-кредитные отношения, Международное экономическое право, ЕС.

*Маденова Замира<sup>1</sup>*

*<sup>1</sup>Абай атындағы ҚазҰПУ, Сорбонна-Қазақстан институтының Халықаралық құқық  
мамандығының 2-курс магистранты*

## **ЕЭК ЖӘНЕ ДАТЫТУШЫ ЕЛДЕР АРАСЫНДАҒЫ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ЫНТЫМАҚТАСТЫҒЫН ХАЛЫҚАРАЛЫҚ-ҚҰҚЫҚТЫҚ НЕГІЗДЕРІ**

### *Аңдатпа*

Бұл мақалада Еуропа Экономикалық Қоғам және дамыушы елдер арасындағы ынтымақтастықтың халықаралық- құқықтық негіздері, дүние жүзі мемлекеттері арасында дүзілетін экономикалық келісім шарттардың құқықтық егіздері, сондай-ақ осы бағыттағы жасалып жатырған іс- шаралары туралы айтылады. Халықаралық экономикалық қатынастардың құқықтық негіздері қаралады.

**Түйін сөздер:** международное экономическое право, Всемирный банк, Всемирная торговая организация, Бреттон – Вудская система, Валютно-кредитные отношения, Международное экономическое право, ЕС.

*Madenova Zamira<sup>1</sup>*

*<sup>1</sup>2-year graduate student, specialty «International Law», Sorbonne-Kazakhstan Institute under the  
Kazakh National Pedagogical University named after Abay*

## **INTERNATIONAL LEGAL FRAMEWORK FOR ECONOMIC CORPORATION BETWEEN THE EU AND DEVELOPING COUNTRIES**

### *Abstract*

This article discusses international acts and declarations in the field of economics, education and trade. The author is reassured that in the modern world the observance of the basic principles of international economic law is especially relevant, among them highlighting the special principles of the international inalienable sovereignty of states over national wealth and resources – freedom of choice of the form of

organization of foreign economic relations and other economic law, as the author emphasizes that in the sphere of international economic cooperation there are no multilateral (universal) treaties that would create a common legal framework for the development of such cooperation. Partnerships are formulated only in numerous resolutions and decisions of international organizations and conferences.

**Keywords:** international economic law, World Bank, World Trade Organization, Bretton Woods system, Foreign currency and credit relations, International economic law, EU.

Международные экономические отношения (МЭО) - экономические отношения между государствами, региональными группировками, транснациональными корпорациями и другими субъектами мирового хозяйства.

Включают валютно-финансовые, торговые, производственные, трудовые и другие отношения. Лидирующей формой международных экономических отношений являются валютно-финансовые отношения. [1]

В современном мире особенно актуальным является глобализация и регионализация международных экономических отношений. Доминирующая роль в установлении мирового экономического порядка принадлежит транснациональному капиталу и международным институтам, среди которых важная роль принадлежит Всемирному Банку и Международному валютному фонду (МВФ). В результате международного разделения труда сформировались мировые полюса экономического и технического развития (Североамериканский, Западноевропейский и Азиатско-Тихоокеанский). Среди актуальных проблем международных экономических отношений выделяются проблемы создания свободных экономических зон, международных транспортных коридоров и интернет экономики. [2]

Валютно-кредитные отношения – финансовые отношения между субъектами разных стран, либо отношения между субъектами права одной страны, предметом которых является переход права собственности на валютные ценности и иных имущественных прав, связанных валютными ценностями.

Бреттон – Вудская система, Бреттон – Вудское соглашение – международная система организации денежных отношений и торговых расчетов, установленная в результате Бреттон – Вудской конференции (с 1 по 22 июля 1944 г). Конференция положила начало таким организациям, как Международный банк реконструкции и развития (МБРР) и Международный валютный фонд (МВФ). Доллар США стал одним из видов мировых денег, наряду с золотом. Это был переходный этап от золотодевизного стандарта к Ямайской системе.

Международное экономическое право – отрасль международного права; совокупность существующих и находящихся в стадии становления и развития принципов и норм, регулирующих экономические отношения между субъектами международного права.

Нормы международного экономического права направлены на содействие:

✓ беспрепятственному осуществлению государствами суверенных прав в области международных экономических отношений;

✓ равноправному сотрудничеству государств;

✓ экономическому росту во всем мире.

Принципы международного экономического права:

1. основные принципы международного права;

2. общие принципы международного права;

3. специальные принципы международного экономического права:

■ неотъемлемый суверенитет государств над национальными богатствами и ресурсами;

■ свобода выбора формы организации внешнеэкономических связей;

■ экономическая не дискриминация;

■ равенство и взаимная выгода;

■ развитие сотрудничества в области торговли, экономики, науки и техники.

4. Договорные принципы (принципы, действующие во взаимоотношениях между государствами лишь тогда, когда они взяли на себя конкретные договорные обязательства соблюдать их в своих двусторонних или многосторонних отношениях):

• наибольшего благоприятствования

• национального режима

- взаимности

Под отраслями международного экономического права являются: международное торговое право, международное валютно-финансовое право, международное инвестиционное право, международное транспортное право, право научно-технического сотрудничества и другие.

Субъектами международного экономического права являются:

1. государства;
2. межгосударственные международные организации.

В отношении них в международном экономическом праве используется такая категория, как публичные лица.

В сфере международного экономического сотрудничества отсутствуют многосторонние (универсальные) договоры, которые создавали бы общую правовую основу для развития такого сотрудничества. Общие положения, принципы экономического сотрудничества сформулированы лишь в многочисленных резолюциях и решениях международных организаций и конференций. Это является особенностью международно-экономического права.

Источниками международного экономического права являются:

1. акты, регулирующие деятельность международных организаций в сфере экономики (Соглашение о создании Межгосударственного экономического комитета Экономического союза 1994 г. и другие.);

2. соглашение по налоговым, таможенным, транспортным и иным вопросам (Соглашение между правительством Российской Федерации и Эстонии о сотрудничестве в области стандартизации, метрологии и сертификации 1994 г., Соглашение между Российской Федерацией и Республикой Беларусь о Таможенном союзе 1995 г. и другие);

3. соглашение о научно-техническом сотрудничестве, в том числе соглашение о строительстве промышленных объектов;

4. торговые соглашения;

5. соглашения о международных расчетах и кредитах;

6. соглашения о международных купле-продаже товаров и другие договоры по отдельным вопросам гражданско-правового характера (Конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г., Гагская конвенция о праве, применимом к международной купле-продаже 1986 г.).

Евро Союз и Казахстан установили двусторонние отношения в начале 1990-х годов, когда Казахстан объявил независимость сразу после распада Советского Союза.

Евро Союз является крупнейшим торговым партнером Казахстана, на долю которого приходится более трети внешней торговли страны. Экспорт Казахстана в ЕС составляет, практически полностью, продукция нефтегазового сектора, наряду с другими полезными ископаемыми, продукцией химической промышленности и продовольственными товарами. Казахстан импортирует из ЕС машинное и транспортное оборудование, лекарственные препараты, а также химическую продукцию, пластмассовые изделия, медицинские оборудование и мебель. ЕС также является крупнейшим иностранным инвестором в Казахстане: на его долю приходится более 50% прямых иностранных инвестиций в Казахстане.

Евро Союз также поддерживает в Казахстане правовые реформы, делаясь опытом и знаниями, в частности, посредством финансового и технического сотрудничества и реализации конкретных проектов, финансируемых в рамках **Европейского инструмента содействия демократии и правам человека**. Бюджет в один миллион евро в год дает возможность ЕС финансировать различные проекты в Казахстане, способствующие развитию плюралистической политической системы и **укреплению роли гражданского общества**. [3]

За 11 месяцев 2018 года товарооборот составил 34,4 млрд. долл. США (49% от общего объема), а общий объем прямых иностранных инвестиций, привлеченных в экономику Казахстана за первое полугодие 2018 года, достиг 12,3 млрд. дол. США. При этом на сегодняшний день с участием европейских компаний в Казахстане реализуется 24 крупных инвестиционных проекта на сумму порядка 3 млрд. дол. США.

**В рамках развития трансферта реализации государственной программы “Путь в Европу” на 2009-2011 годы создан “Казахстанско-Французский центр трансферта технологий”.** Учредителями создаваемого Центра от Казахстана являются АО <<Центр инжиниринга и трансферта технологий>> (АО <<ФНБ <<Самурк-Казына>>), от Французской стороны – Европейская компания стратегических исследований (CEIS). Цель проекта – вхождение и интеграция

Казахстанской сети трансферта технологий в Европейскую сеть трансферта технологий ЕЕН (Enterprise Europe Network). В рамках прямых межвузовских соглашений и на регулярной основе осуществляется обмен студентами и преподавателями. Наиболее активно развивается межуниверситетские отношения по линии побратимских связей между городом Ренном и Алматы. Активными участниками данного процесса являются КазГУМОМЯ и университет Ренн 2. Взаимоотношения в сфере образования и межвузовского сотрудничества протекают достаточно интенсивно. Этому способствовало подписание в Марте 2013 г. межправительственного Соглашения о сотрудничестве в сфере высшего образования и исследований в Астане и осенью того же года – Соглашения о создании института “Сорбонна - Казахстан” в Алматы на базе **Казахского национального педагогического университета им. Абая**. Президент Парижской Сорбонны Жан-Франсуа Жерар и ректор Казахского национального педагогического университета имени Абая С. Ж. Пралиев подписали меморандум об открытии филиала старейшего и престижного Университета Франции в Алматы. Особо следует подчеркнуть, что на церемонии открытия “Сорбонна - Казахстан”, второго в мире и первого французского Вуза в Центральной Азии, в декабре 2014 года приняли участие Президенты Казахстана и Франции Нурсултан Назарбаев и Франсуа Олланд. Учебные занятия в “Сорбонна - Казахстан” были начаты уже в сентябре 2014 года. В институте большая часть занятий ведется на французском языке ведущими профессорами Франции.

*Список использованной литературы*

1. Токаев Т. К. *Сотрудничество Республики Казахстан с Европейским союзом. Вестник РУДН, серия Международные отношения №1, Москва, Россия, 2012 год.*
2. *Martha Brill Olcott. Europe and Central Asia, - Oxford, 2008 year.*
3. *Сборник статистики внешней торговли Республики Казахстан. – Алматы, 2018 год.*

**УДК 343.98**

**МРНТИ 10.85.31**

*Шонай А.А.<sup>1</sup>, Жумаиш Г.Т.<sup>1</sup>*

*<sup>1</sup>Преподаватель кафедры международного права института Сорбонна-Казахстан, Казахского Национального университета им. Абая*

*<sup>1</sup>Преподаватель кафедры международного права института Сорбонна-Казахстан, Казахского Национального университета им. Абая*

**ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СПЕЦИАЛЬНЫХ ЗНАНИЙ В ОБЛАСТИ СУДЕБНОЙ БАЛЛИСТИКИ ПРИ ДОКАЗЫВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ**

*Аннотация*

В статье рассматриваются процессы баллистической экспертизы проводимой для исследования огнестрельного оружия, боеприпасов к нему и следов их применения, с целью установления фактических данных, имеющих значение для доказывания уголовного дела и судебного разбирательства. Также процесс интроскопии в судебно - баллистической экспертизе используется при необходимости исследования внутренней части предмета. Для анализа объектов используется рентгеновское и гамма - излучения. Также существует метод профилометрия, который используется для исследований отпечатков следов канала пистолета на пуле, отпечатков кернения на пуле и гильзе.

**Ключевые слова:** баллистическая экспертиза, судебная баллистика, криминалистическая техника, специальные знания, судебная баллистика, экспертиза, процессуальное законодательство, следователь, специалист, эксперт, заключение эксперта, объекты экспертизы, вещественные доказательства.